

STRATEGIC SERVICES / WIN-WIN YEMEN

إدارة الموزعين

حوكمة العلاقة التجارية تحمي الاستمرارية.

خدمات متخصصة للشركات الدوائية العالمية داخل السوق اليمنية

أنظمة مستقلة لتقييم كفاءة الشركاء المحليين، وتحسين متابعة الأداء واستقرار العلاقة التجارية، وحماية مصالح الشركات المصنعة.



ما الذي يدعمه هذا المسار؟

رؤية للمخاطر والبدائل

محاور متابعة وتحسين الأداء

إطار واضح لتقييم الشركاء

كتيب تعريف أُعد وفق مخطط خدمات وين-وين اليمن. يحدّد نطاق العمل والمخرجات والجدول الزمني في اتفاق الخدمة حسب حالة الشركة واحتياجاتها.

منهجية مقترحة للتعاون

خطوات مترابطة. ومعلومات واضحة منذ البداية.

02

مراجعة القدرات

فحص المعلومات المتاحة عن التشغيل والتوزيع والتحصيل والتقارير، وتحديد الفجوات التي تحتاج استيضاحًا.

01

تحديد المعايير

توضيح احتياجات الشركة وما يجب التحقق منه في قدرات الشريك وتغطيته وآليات عمله.

04

بناء الاستمرارية

مراجعة مواضع الاعتماد وتطوير خيارات التحسين والبدائل وفق نطاق التعاون.

03

تنظيم المتابعة

تحديد المسؤوليات ومواعيد المراجعة وقنوات التقارير وتصعيد المشكلات.

معلومات تساعدنا على البداية

- بيانات الشركاء والعلاقات الحالية
- نطاق التغطية والفئات العلاجية
- مؤشرات وتقارير الأداء المتاحة
- أبرز التحديات التشغيلية والتجارية

لا يتضمن هذا الكتيب ضمانات للنتائج التجارية أو مواعيد الموافقات التنظيمية، تُراجع المتطلبات والوثائق وفق الحالة والجهات المعنية، ويُتفق على نطاق الخدمة قبل التنفيذ.

صنعاء — التحرير، برج الأدوية، جوار البنك المركزي
business@winwinywmwn.com • +967 1 473636