

STRATEGIC SERVICES / WIN-WIN YEMEN

الدخول الاستراتيجي للسوق

بناء حضور مستقر يبدأ من قرار مدروس.

خدمات متخصصة للشركات الدوائية العالمية داخل السوق اليمنية

نساعد الشركات المصنعة على بناء استراتيجية دخول ترتبط بأهدافها وقدراتها وواقع السوق اليمنية، من خلال التحليل والتخطيط وإدارة المخاطر.



ما الذي يدعمه هذا المسار؟

تحديد محاور المخاطر والمتابعة

مسار عمل ومراحل قابلة للنقاش

وضوح أفضل لمتطلبات الدخول

كتيب تعريف أُعد وفق مخطط خدمات وين-وين اليمن. يحدّد نطاق العمل والمخرجات والجدول الزمني في اتفاق الخدمة حسب حالة الشركة واحتياجاتها.

منهجية مقترحة للتعاون

خطوات مترابطة. ومعلومات واضحة منذ البداية.

02

تحديد نموذج الدخول

مراجعة خيارات التموضع والشركاء ومسارات التسجيل والتشغيل، وربطها بأهداف الشركة وجاهزيتها.

01

قراءة السوق

تحديد الفئات العلاجية، ودراسة المنافسة والأسعار، وفحص الافتراضات التي يقوم عليها قرار الدخول.

04

التوسع المحكوم

مراجعة نتائج الإطلاق والمخاطر والفجوات، ثم تطوير مسار التوسع تدريجيًا.

03

تجهيز الإطلاق

تنظيم خطة العمل والمسؤوليات والمتطلبات الأولية وآلية متابعة الأداء.

معلومات تساعدنا على البداية

- الفئات والمنتجات المستهدفة
- البلدان والأسواق الحالية
- أهداف دخول اليمن والأفق الزمني
- حالة الملفات التنظيمية والشركاء الحاليين

لا يتضمن هذا الكتيب ضمانات للنتائج التجارية أو مواعيد الموافقات التنظيمية، تُراجع المتطلبات والوثائق وفق الحالة والجهات المعنية، ويُتفق على نطاق الخدمة قبل التنفيذ.

صنعاء — التحرير، برج الأدوية، جوار البنك المركزي
business@winwinywmwn.com • +967 1 473636